

NextStage AM recrute un (e) commercial(e) junior pour promouvoir son offre en capital investissement auprès d'investisseurs institutionnels et de grands investisseurs privés

NextStage AM, société de gestion indépendante spécialisée en capital développement, parmi les leaders de son secteur forte d'une existence de 15 ans et d'un encours géré depuis l'origine supérieur à 500 millions d'euros souhaite renforcer son équipe de développement commercial et recrute un(e) commercial(e) junior polyvalent(e) pour promouvoir la société cotée NextStage et l'unité de compte NextStage Croissance auprès de grands investisseurs privés et institutionnels (assureurs, caisses de retraites, sociétés de gestion, banques privées...).

Doté d'une forte appétence commerciale, le(la) candidat(e) désire développer ses compétences dans une société en pleine croissance.

Type de poste :

- Contrat à durée indéterminée
- Début : dès que possible
- Lieu, 19 avenue George V, Paris

Description du poste :

Le (la) candidat(e) travaillera sous la responsabilité du Responsable Investisseurs institutionnels et grands investisseurs privés et l'assistera dans la promotion de l'offre et la communication financière. Il contribuera activement à améliorer le service aux clients existants et à la prospection de nouveaux clients.

Les missions à remplir par le(a) candidat(e) incluent :

- Promotion des véhicules de capital développement NextStage et NextStage Croissance
- Promotion/représentation de l'image de NextStage AM
- Analyse, production et mise à jour des supports marketing et de communication financière (résultats semestriels...)
- Identification des prospects et prise de rdv
- Réponse aux appels d'offre et questionnaires de due diligence
- Support au sein de l'équipe commerciale : reporting, service clients, préparation des rdv...
- Veille concurrentielle
- Structuration et maintenance du CRM
- Promotion de la société cotée NextStage lors des salons, road-shows...

Profil recherché :

- 1^{ère} expérience réussie au sein du département commercial, marketing ou service clients d'un fonds de private equity ou d'une société de gestion.
- Polyvalence, motivation, implication, rigueur, aisance relationnelle, esprit d'équipe et autonomie
- Un profil entrepreneurial serait apprécié
- Maîtrise du pack office (Word, Excel, Powerpoint)
- Anglais écrit et parlé courant

Salaire : selon profil (fixe + variable + intéressement)

CV et LM : Stéphanie NIZARD - sn@nextstage.com